



## YURTDIŐI PAZARLAMA HEYETİ FAALİYET RAPORU

### **Faaliyetin Adı:**

Rusya İŞ ve Pazar Geliştirme Ziyareti

### **Faaliyet Tarihi:**

11-14 Mayıs 2025

### **Faaliyetin GerçekleŐtirildiđi Ülke:**

Rusya Federasyonu (Moskova)

### **Faaliyetin Amacı:**

Sivas Ticaret ve Sanayi Odası tarafından yürütölen ‘‘Doğal Taş ve Maden Sektöründe Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi UR-GE Projesi’’ kapsamında gerçekteŐtirilen faaliyet ile üyelerin ihracat kapasitelerinin artırılması, Rusya pazarındaki potansiyel alıcılar ile doğrudan temas kurulması, yeni ticari iş birliklerinin geliştirilmesi ve Türk doğal taş sektörünün Rusya pazarındaki görünürlüğünün artırılması amaçlanmıŐtır.

### **Ülkenin Hedef Pazar Olarak Seçilme Gerekçesi**

Rusya Federasyonu, Doğal Taş ve Maden Sektöründe Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi UR-GE Projesi kapsamında hazırlanan İhtiyaç Analizi Raporunda hedef pazar olarak belirlenen ölkeler arasında yer almaktadır.

Rusya'nın doğal taş tüketim kapasitesi, büyük ölçekli konut ve ticari yapı projeleri, ithal doğal taş kullanım oranı ve Türk doğal taş ürünlerine yönelik bilinirliği dikkate alınarak hedef ölkeler olarak seçilmiŐtir. Türkiye ile Rusya arasında uzun yıllardır devam eden ticari ilişkiler ve lojistik avantajlar da ölkenin tercih edilmesinde etkili olmuŐtur.

Bu doğrultuda Rusya pazarı, üyelerimizin ihracat kapasitesini artırmak, yeni müşterilere ulaşmak ve sürdürülebilir ticari ilişkiler geliŐtirmek amacıyla öncelikli hedef pazarlardan biri olarak değerlendirilmiştir.

### **Katılımcılar:**

Programa doğal taş ve madencilik sektöründe faaliyet gösteren 6 firma temsilcisi, Sivas Ticaret ve Sanayi Odası temsilcileri ile Ticaret Bakanlığı gözlemcisi katılım sağlamıŐtır.

### **Gerçekleştirilen Faaliyetler:**

- Moskova'da faaliyet gösteren doğal taş ithalatçısı ve distribütörü firmalara yönelik showroom ve depo ziyaretleri gerçekleştirilmiştir.
- Interiyeri v Kamne, Gefest, Magma Stone ve Danila Master başta olmak üzere sektörün önde gelen firmaları ziyaret edilmiştir.
- Rusya doğal taş sektörünün mevcut yapısı, tedarik süreçleri ve ürün talepleri yerinde incelenmiştir.
- Radisson Slavyanskaya Hotel'de düzenlenen organizasyonda 26 Rus firma ile ikili iş görüşmeleri (B2B) gerçekleştirilmiştir.
- Katılımcı firmalar ürünlerini tanıtmaya, numune paylaşma ve ticari iş birliği fırsatlarını değerlendirme imkânı bulmuştur.
- The Association Stone Industry of Russia temsilcileri ile görüşmeler gerçekleştirilerek iki ülke doğal taş sektörleri arasındaki iş birliği imkanları değerlendirilmiştir.
- Rusya pazarında faaliyet gösteren ithalatçı, distribütör ve proje firmaları ile doğrudan temas kurulmuştur.

### **Faaliyetin Oda Stratejilerine Katkısı:**

Faaliyet, Odamızın üyelerinin uluslararası pazarlara erişimini artırma, ihracat potansiyelini geliştirme ve yeni ticari bağlantılar oluşturma stratejileri doğrultusunda gerçekleştirilmiştir.

Rusya doğal taş pazarında faaliyet gösteren sektör temsilcileri ile doğrudan temas kurulması sayesinde üyelerimizin hedef pazara ilişkin bilgi düzeyi artırılmış, yeni ihracat fırsatları değerlendirilmiş ve uluslararası iş ağı güçlendirilmiştir.

### **Elde Edilen Sonuçlar:**

- Moskova'da faaliyet gösteren toplam 26 ithalatçı ve sektör temsilcisi firma ile ikili iş görüşmeleri gerçekleştirilmiştir.
- Rusya doğal taş pazarının ürün tercihleri, ithalat süreçleri ve satın alma eğilimleri hakkında detaylı bilgiler edinilmiştir.
- Katılımcı firmalar ile Rus firmaları arasında yeni ticari bağlantılar kurulmuştur.
- Görüşmeler sonucunda katılımcı firmalar tarafından Rusya'da faaliyet gösteren 4 farklı firma ile ticari iş birliği ve tedarik süreçlerine yönelik anlaşmalar sağlanmıştır.
- Türk doğal taş ürünlerine yönelik olumlu pazar algısı ve talep düzeyi gözlemlenmiştir.
- Birçok firma ile faaliyet sonrasında devam etmek üzere ticari görüşme ve iş geliştirme süreçleri başlatılmıştır.
- Faaliyet sonrasında katılımcı firmalar ile Rus firmaları arasındaki görüşmeler belirli bir süre devam etmiş olmakla birlikte, uluslararası ticaret ortamında yaşanan jeopolitik gelişmeler ve bölgesel belirsizlikler nedeniyle bazı ticari süreçler planlanan hızda ilerleyememiştir. Buna rağmen program kapsamında kurulan iş bağlantıları korunmuş ve taraflar arasındaki iletişim sürdürülmüştür.

**Genel Değerlendirme:**

Rusya'da gerçekleştirilen ticaret heyeti programı, üyelerimizin hedef pazarda faaliyet gösteren ithalatçılar ve sektör temsilcileri ile doğrudan temas kurmasına olanak sağlamış, yeni ihracat fırsatlarının değerlendirilmesine katkı sunmuştur. Program sonucunda gerçekleştirilen ikili iş görüşmeleri ve sağlanan ticari anlaşmalar, faaliyetin somut çıktılar ürettiğini göstermektedir.

Katılımcı firmalardan alınan geri bildirimlerde organizasyonun son derece verimli geçtiği, doğrudan alıcılarla gerçekleştirilen görüşmelerin yeni iş fırsatları oluşturduğu ve Rusya pazarına yönelik ticari faaliyetlerin geliştirilmesine önemli katkı sağladığı ifade edilmiştir.

Sivas Ticaret ve Sanayi Odası olarak, program kapsamında elde edilen bağlantıların takip edilmesi, mevcut ticari ilişkilerin güçlendirilmesi ve üyelerimizin uluslararası pazarlardaki rekabet gücünün artırılmasına yönelik çalışmaların sürdürülmesi planlanmaktadır.