



YURTDIŐI PAZARLAMA HEYETİ FAALİYET RAPORU

Faaliyetin Adı:

Güney Kore İş ve Pazar Geliştirme Ziyareti

Faaliyet Tarihi:

20-24 Ekim 2025

Faaliyetin Gerçekleştirildiği Ülke:

Güney Kore (Seul)

Faaliyetin Amacı:

Sivas Ticaret ve Sanayi Odası tarafından yürütölen Doğal Taş ve Maden Sektöründe Uluslararası Rekabetçiliğın Geliştirilmesi UR-GE Projesi ile Savunma ve Havacılık Sektöründe Rekabetçiliğın Geliştirilmesi UR-GE Projesi kapsamında gerçekleştirilen faaliyet ile üyelerin uluslararası pazarlara erişiminin artırılması, Güney Kore pazarında yeni iş bağlantılarının kurulması, sektörel gelişmelerin yerinde incelenmesi ve ihracat potansiyelinin geliştirilmesi amaçlanmıştır.

Ülkenin Hedef Pazar Olarak Seçilme Gerekçesi

Güney Kore, Sivas Ticaret ve Sanayi Odası tarafından yürütölen Doğal Taş ve Maden Sektöründe Uluslararası Rekabetçiliğın Geliştirilmesi UR-GE Projesi ile Savunma ve Havacılık Sektöründe Rekabetçiliğın Geliştirilmesi UR-GE Projesi kapsamında hazırlanan İhtiyaç Analizi Raporlarında hedef ülke olarak belirlenmiştir.

Doğal taş ve maden sektörü açısından değerlendirildiğinde Güney Kore; yüksek kaliteli doğal taş ürünlerine yönelik talebi, gelişmiş inşaat sektörü, ithalata dayalı tedarik yapısı ve Türk doğal taş ürünlerine olan ilgisi nedeniyle önemli bir pazar olarak öne çıkmaktadır. Özellikle büyük ölçekli konut, ticari yapı ve prestij projelerinde doğal taş kullanımının yaygın olması, Türk firmaları açısından önemli ihracat fırsatları sunmaktadır.

Savunma ve havacılık sektörü açısından ise Güney Kore; ileri teknoloji üretim altyapısı, güçlü savunma sanayi ekosistemi, uluslararası tedarik zincirlerindeki etkin konumu ve yüksek teknoloji ürünlerine yönelik iş birliği potansiyeli nedeniyle stratejik bir hedef pazar olarak değerlendirilmiştir. Özellikle optik sistemler, hassas mekanik bileşenler, sensör teknolojileri,

insansız sistemler, savunma elektroniği ve alt sistem üretimi alanlarında Türk firmaları için önemli iş geliştirme fırsatları bulunmaktadır.

Ayrıca Güney Kore'nin Asya-Pasifik bölgesindeki güçlü ekonomik konumu, teknolojik gelişmişlik seviyesi ve uluslararası ticaret ağları içerisindeki etkin rolü dikkate alınarak, her iki UR-GE projesinin ihtiyaç analizi çalışmalarında öncelikli hedef ülkeler arasında yer almıştır.

Bu kapsamda Güney Kore; üyelerimizin ihracat kapasitelerinin artırılması, yeni müşteri ve iş ortaklarına ulaşılması, sektörel gelişmelerin yerinde incelenmesi, teknoloji ve bilgi paylaşımının geliştirilmesi ve uluslararası rekabet güçlerinin artırılması amacıyla hedef pazar olarak belirlenmiştir.

Katılımcılar:

Programa doğal taş ve maden sektöründe faaliyet gösteren 5 firma ile savunma ve havacılık sektöründe faaliyet gösteren 5 firmanın temsilcileri ve Sivas Ticaret ve Sanayi Odası yetkilileri katılım sağlamıştır.

Gerçekleştirilen Faaliyetler:

- Güney Kore'de düzenlenen KOSCA 40. Yıl Etkinliği ve International Stone Industry Future Forum programına katılım sağlanmıştır.
- Forum kapsamında doğal taş sektöründe faaliyet gösteren 40'ın üzerinde uluslararası firma ile temas kurulmuş, 13 Koreli firma ile doğrudan görüşmeler gerçekleştirilmiştir.
- Korea Specialty Contractors Association (KOSCA) yetkilileri ile toplantılar yapılarak iki ülke arasında sektörel iş birliği imkanları değerlendirilmiştir.
- Doğal taş sektöründe faaliyet gösteren Ilshin Stone ve Total Stone firmalarına teknik inceleme ziyaretleri gerçekleştirilmiştir.
- Savunma ve havacılık sektörü kapsamında ADEX 2025 etkinliği ve B2B görüşmelerine katılım sağlanmıştır.
- Hanwha Aerospace, Hyundai Rotem, Korean Air, KATRA, Green Optics, AG Optics ve Millenium Optics başta olmak üzere Güney Kore savunma sanayisinin önde gelen firmaları ile ikili iş görüşmeleri gerçekleştirilmiştir.
- Katılımcı firmalar ürünlerini tanıtmış, teknik yeterliliklerini paylaşmış ve olası iş birliği alanlarını değerlendirmiştir.
- Savunma sanayi alanında teknoloji transferi, ortak üretim, AR-GE iş birlikleri, optik sistemler, hassas mekanik bileşenler ve savunma elektroniği konularında görüşmeler yapılmıştır.

Faaliyetin Oda Stratejilerine Katkısı:

Faaliyet, Odamızın üyelerinin uluslararası pazarlardaki rekabet gücünü artırma, ihracat kapasitelerini geliştirme ve hedef pazarlarda kalıcı ticari ilişkiler kurma stratejileri doğrultusunda gerçekleştirilmiştir.

Güney Kore gibi yüksek teknolojiye sahip ve ithalat potansiyeli bulunan bir pazarda gerçekleştirilen temaslar sayesinde üyelerimizin sektörel gelişmeleri yerinde incelemesi sağlanmış, yeni iş fırsatları değerlendirilmiş ve uluslararası iş ağları güçlendirilmiştir.

Elde Edilen Sonuçlar:

- Doğal taş sektöründe faaliyet gösteren Koreli ithalatçı ve distribütör firmalar ile doğrudan görüşmeler gerçekleştirilmiştir.
- Savunma ve havacılık sektöründe faaliyet gösteren önemli Koreli firmalar ile teknik ve ticari iş görüşmeleri yapılmıştır.
- Doğal taş sektöründe Koreli firmaların ürün beklentileri, ithalat eğilimleri ve satın alma kriterleri hakkında detaylı bilgiler edinilmiştir.
- Savunma sanayi alanında optik sistemler, hassas mekanik parçalar, drone bileşenleri ve sensör teknolojileri konularında iş birliği fırsatları değerlendirilmiştir.
- Güney Koreli bir firma ile germanyum tedariki ve işleme süreçlerine yönelik stratejik iş birliği konusunda prensip anlaşması sağlanmıştır.
- Katılımcı firmalar tarafından çok sayıda teknik toplantı, numune paylaşımı, fiyatlandırma çalışması ve proje bazlı görüşme süreci başlatılmıştır.
- Her iki UR-GE projesi kapsamında gerçekleştirilen faaliyetlerde katılımcı firmalardan alınan değerlendirmelerde organizasyon memnuniyeti 100 puan olarak ölçülmüş, eşleştirme kalitesi ve görüşmelerin verimliliği yüksek bulunmuştur.
- Kurulan bağlantılar sonucunda firmalar arasında faaliyet sonrasında da devam eden ticari ve teknik görüşme süreçleri oluşturulmuştur.

Faaliyet Sonrası Süreç:

Program sonrasında Güney Koreli firmalar ile çevrim içi toplantılar, teknik değerlendirmeler ve teklif çalışmaları devam etmiştir. Özellikle savunma sanayi alanında ortak üretim ve tedarik süreçlerine yönelik görüşmeler sürdürülmüş, doğall taş sektöründe ise ürün numuneleri ve proje bazlı talepler değerlendirilmiştir. Kurulan iş bağlantılarının uzun vadeli ticari iş birliklerine dönüşmesine yönelik takip faaliyetleri gerçekleştirilmiştir.

Genel Deęerlendirme:

Güney Kore'de gerçekleştirilen faaliyetler, hem doğall taş ve maden sektörü hem de savunma ve havacılık sektörü açısından önemli çıktılar üretmiştir. Program kapsamında gerçekleştirilen görüşmeler sayesinde üyelerimizin uluslararası görünürlüğü artmış, yeni iş bağlantıları kurulmuş ve Güney Kore pazarındaki fırsatlar doğrudan yerinde değerlendirilmiştir.

Katılımcı firmalardan alınan geri bildirimlerde faaliyetlerin son derece verimli geçtiği, görüşmelerin beklentilerin üzerinde gerçekleştiği ve Güney Kore pazarının her iki sektör açısından da önemli fırsatlar sunduğu ifade edilmiştir.

Sivas Ticaret ve Sanayi Odası olarak, Güney Kore ile geliştirilen ilişkilerin sürdürülmesi, karşılıklı ticaret ve yatırım imkanlarının artırılması ve üyelerimizin uluslararası pazarlardaki rekabet gücünün geliştirilmesine yönelik çalışmaların devam ettirilmesi planlanmaktadır.