



## YURTDIŐI PAZARLAMA HEYETİ FAALİYET RAPORU

### **Faaliyetin Adı:**

Suudi Arabistan İŐ ve Pazar Geliştirme Ziyareti

### **Faaliyet Tarihi:**

16-19 Őubat 2026

### **Faaliyetin GerçekleŐtirildiĐi Ülke:**

Suudi Arabistan (Riyad – Cidde)

### **Faaliyetin Amacı:**

Sivas Ticaret ve Sanayi Odası tarafından yürütölen ‘‘Doğal Taş ve Maden Sektöründe Uluslararası RekabetçiliĐin GeliŐtirilmesi UR-GE Projesi (24.URGE.006)’’ kapsamında gerçekteŐtirilen faaliyet ile üyelerin Suudi Arabistan pazarına eriŐiminin artırılması, yeni ihracat fırsatlarının oluŐturulması, potansiyel ithalatçı ve proje firmalarıyla iŐ bağlantılarının geliŐtirilmesi amaçlanmıŐtır.

### **Ülkenin Hedef Pazar Olarak Seçilme Gerekçesi**

Suudi Arabistan, Doğal Taş ve Maden Sektöründe Uluslararası RekabetçiliĐin GeliŐtirilmesi UR-GE Projesi kapsamında hazırlanan İhtiyaç Analizi Raporunda öncelikli hedef pazarlardan biri olarak belirlenmiŐtir.

Ülkede yürütölen Vision 2030 programı kapsamında gerçekteŐtirilen büyük ölçekli ŐehirleŐme, turizm, konut ve altyapı projeleri doğal taş sektörüne yönelik önemli talep oluŐurmaktadır. Özellikle NEOM, Qiddiya ve Kızıldeniz Projesi gibi mega yatırımlar, doğal taş ve yapı malzemeleri sektörleri açısından önemli fırsatlar sunmaktadır.

Yüksek ithalat kapasitesi, büyüyen inşaat sektörü ve Türk ürünlerine yönelik olumlu algı nedeniyle Suudi Arabistan, üyelerimizin ihracat faaliyetlerini geliŐtirmeleri açısından stratejik hedef pazar olarak belirlenmiŐtir.

### **Katılımcılar:**

Programa UR-GE kümesi içerisinde yer alan doğal taş ve maden sektöründe faaliyet gösteren 5 firma ile Sivas Ticaret ve Sanayi Odası temsilcileri katılım saĐlamıŐlardır.

### **Gerçekleştirilen Faaliyetler:**

- Riyad ve Cidde şehirlerinde faaliyet gösteren doğal taş ithalatçıları, distribütörleri ve proje firmalarına yönelik saha ziyaretleri gerçekleştirilmiştir.
- Toplam 33 firma ile doğrudan temas kurulmuştur.
- Katılımcı firmalar ile Suudi Arabistanlı firmalar arasında çok sayıda ikili iş görüşmesi (B2B) gerçekleştirilmiştir.
- Devam eden büyük ölçekli konut, turizm ve kamu projelerine ilişkin pazar değerlendirmeleri yapılmıştır.
- Potansiyel iş ortakları ile ürün tanıtımları gerçekleştirilmiş, numune ve fiyat teklif talepleri alınmıştır.
- Doğal taş sektöründeki ithalat süreçleri, ürün tercihleri ve satın alma eğilimleri yerinde incelenmiştir.

### **Faaliyetin Oda Stratejilerine Katkısı:**

Faaliyet, Odamızın üyelerinin uluslararası pazarlardaki rekabet gücünü artırma, ihracat hacmini geliştirme ve hedef pazarlarda kalıcı ticari ilişkiler oluşturma stratejileri doğrultusunda gerçekleştirilmiştir.

Suudi Arabistan'ın hızla büyüyen inşaat ve yatırım sektörü içerisinde üyelerimizin yeni ticaret fırsatlarına erişmesi sağlanmış, sektör temsilcileri ile doğrudan temas kurulmuştur.

### **Elde Edilen Sonuçlar:**

- Riyad ve Cidde'de faaliyet gösteren toplam 33 firma ile görüşmeler gerçekleştirilmiştir.
- Katılımcı firmalar tarafından çok sayıda numune ve fiyat teklifi talebi alınmıştır.
- Suudi Arabistan pazarının ürün beklentileri ve satın alma eğilimleri hakkında detaylı bilgi edinilmiştir.
- Türk doğal taş ürünlerine yönelik yüksek talep ve olumlu pazar algısı gözlemlenmiştir.
- Faaliyet kapsamında kurulan ticari bağlantılar sonucunda katılımcı firmalar tarafından Suudi Arabistan'da faaliyet gösteren 4 farklı firma ile ticari iş birliği ve tedarik süreçlerine yönelik anlaşmalar sağlanmıştır.
- Çok sayıda firma ile faaliyet sonrasında da devam edecek ticari görüşmeler için iletişim ve iş birliği zemini oluşturulmuştur.

### **Genel Değerlendirme:**

Suudi Arabistan'da gerçekleştirilen ticaret heyeti programı, üyelerimizin bölgedeki potansiyel müşteriler ve proje firmaları ile doğrudan temas kurmasına olanak sağlamış, yeni ihracat fırsatlarının oluşmasına katkıda bulunmuştur. Program sonucunda sağlanan ticari anlaşmalar ve oluşturulan iş bağlantıları, faaliyetin somut çıktılar ürettiğini göstermektedir. Gerçekleştirilen görüşmelerin önümüzdeki dönemde ihracat hacmine olumlu katkı sağlaması beklenmektedir.

Bununla birlikte, heyetin tamamlanmasını takip eden dönemde bölgede yaşanan İran-İsrail çatışmaları ve artan jeopolitik riskler nedeniyle bazı firmalar yatırım ve satın alma süreçlerini geçici olarak ertelemiştir. Bu nedenle program sırasında başlatılan bazı ticari görüşmeler beklenen hızda sonuçlandırılmamış olmakla birlikte, kurulan iş bağlantıları korunmuş ve görüşmelerin uygun koşullar oluştuğunda devam ettirilmesi kararlaştırılmıştır.